

Łódź, 2018-06-29

Ldz. 280w/06/GL/2018

**Pan Prezes
Marcin Cichy
Urząd Komunikacji Elektronicznej**

Stanowisko konsultacyjne dotyczące projektu decyzji w sprawie hurtowego rynku świadczenia usługi zakańczania połączeń w publicznej sieci telefonicznej w stałej lokalizacji Globitel Sp. z o.o.

Szanowny Panie Prezesie,

Niniejszym jako członek KIKE Globitel sp. z o.o. popiera stanowisko przedstawione przez Prezesa KIKE oraz biorąc pod uwagę specyfikę rynku lokalnego i charakter świadczonych usług dodatkowo chcielibyśmy się odnieść do poniższych kwestii.

I Asymetria wolumenu ruchu przychodzącego i wychodzącego

Na wstępie chciałbym poruszyć fakt że Globitel Sp. z o.o. świadczy swoje usługi jedynie dla klientów instytucjonalnych i biznesowych. Tym samym model kalkulacji kosztów zastosowany przez UKE nie przystaje w sposób właściwy do charakteru naszej działalności.

Średni miesięczny wolumen hurtowego rynku świadczenia usługi zakańczania połączeń w publicznej sieci telefonicznej w stałej lokalizacji Globitel Sp. z o.o. wynosi około 2,5 mln minut, co stanowi przychód firmy. Średni miesięczny wolumen ruchu wychodzącego zaś wynosi 0,8 mln minut. Dysproporcja ta przy proponowanym obniżeniu stawek FTR spowoduje stratę finansową wynoszącą około 40 000 PLN w skali miesiąca. Kwota ta w odniesieniu do wyników finansowych w roku 2018 stanowiłaby gwałtowne i nieplanowane obniżenie miesięcznego zysku brutto o około 40%. Ten fakt z kolei może spowodować oczekiwanie zmniejszenia kosztów (np. osobowych) w celu utrzymania rentowności firmy.

II Struktura rynku usług telefonicznych w sieci Globitel


Charakter świadczenia usług Globitel Sp. z o.o. , zwłaszcza dla instytucji finansowanych z budżetu państwa, wymaga zapewnienia jakości usługi w akceptowalnej przez zamawiającego np. w trybie przetargu cenie. Istotnym elementem kalkulacji ceny w takich przypadkach są przychody z zakańczania połączeń w naszej sieci pozwalające rekompensować koszty sprzętu i stawek w ruchu wychodzącym. Wprowadzenie proponowanych stawek FTR spowoduje zatem w przyszłości wzrost cen świadczonych usług dla klientów końcowych.

W przypadku obecnie trwających umów z klientami proponowana zmiana stawek FTR spowoduje gwałtowny spadek rentowności konkretnych projektów biznesowych a w niektórych przypadkach stratę finansową. Na rynku instytucjonalnym, na którym operuje Globaltel Sp. z o.o. umowy są zawierane z klientami na czas określony od 1 do 4 lat, tym samym nie ma możliwości jednostronnej zmiany warunków umowy.

Reasumując, wprowadzenie zmian stawek FTR do proponowanego poziomu w dłuższej perspektywie czasowej spowoduje znaczne zmniejszenie rynku telefonii stacjonarnej, który dla naszej firmy jest jednym z głównych filarów działalności biznesowej.

Z poważaniem

Prezes Zarządu Globaltel sp. z o.o.


Krzysztof Tworus